

Stephan Baumann



Betriebswirt

Senior Marketing Manager, Mitglied der Geschäftsleitung, Head of Sales & Development, Direkt Marketing, Planung und Controlling, Vertrieb

Manager mit nachhaltigen Erfolgen in der Entwicklung und Vermarktung innovativer, und den Marktgegebenheiten angepassten Produkten. Langjährige Erfahrung in leitenden Funktionen im Finanzdienstleistungsbereich: Business Development, Direktmarketing, Kooperations- und Partnership Marketing, Vertrieb, Produkt- und Projektmanagement, Beratung von Banken, Business Case Kalkulation und der Entwicklung von Unternehmens- und Produktstrategien.

Alsterblick 33 / 22397 Hamburg
Mobil: +49 151 23 433 580 / stephan_baumann@t-online.de

Meine Kompetenzen

- Business-Development und Neukundenakquisition
- Projektmanagement
- Partner-Management
- Relationship-Management
- Key-Account-Management
- Marketing-Vertrieb und -Controlling
- Below the Line - Marketing
- Produkt- und Strategieentwicklung D-A-CH
- Einführung von Premium-Kreditkarten in D-A-CH
- Bankenberatung zu Kreditkarten-Programmen und Absatzfinanzierungs-Tools und Finanzierungsmöglichkeiten für Privatkunden über Kreditkarten
- Entwicklung von Kundenbindungsprogrammen
- Führung von bis zu 300 Mitarbeitern

Meine Erfolge

- Umsatzwachstum über 10 %/anno
- Ausbau des Partnernetzwerkes um 50 %
- Bis zu 30 % Neukundenzuwachs/anno
- Generierungskosten-Reduzierung pro Neukunde ca. 20 %
- Erhöhung der Rücklaufquoten um ca. 10 %

Meine Arbeitsweise

Analytisch, strukturiert, lösungsorientiert, kooperativer Führungsstil, teamorientiert, unternehmerisch denkend, „out of the box“-thinking

EDV

MS-Office	- sehr gut
Lotus-Notes	- sehr gut
MS-Project	- gut
MS-Access	- Grundlagen

Sprachen

Englisch	- verhandlungssicher
----------	----------------------

Persönliche Daten

Geboren: 25.05.1966 in Hamburg

Familienstand: verheiratet, drei Kinder

Nationalität: deutsch

Beruflicher Werdegang

08/2008 – 08/2015 **Senior Marketing Manager Consumer Credit**

Visa Europe, Frankfurt am Main/ London

- Head of Consumer Credit Products D-A-CH
- Beratung von Visa-Mitgliedsbanken
- Head of Market Activation Working Group in D

07/2007 – 07/2008 **Head of Partner Management/Mitglied der Geschäftsleitung**

cadooz AG, Hamburg

- Head of Voucher Systems /Incentive Programs
- 4 Direct Reports, berichtend an den Vorstand

05/1995 – 06/2007 **Barclaycard, Barclays Bank PLC, Hamburg**

01/2001 – 06/2007

Manager Sales & Development - Prokurist

- Head of Sales/ Business Development.
- Direktvertrieb und Co-Branding Kartenprogramme
- 6 Direct Reports, berichtend an den General Manager D

12/1999 – 12/2000

Abteilungsleiter Marketing Planung und Produktion

- Koordination aller below the line Marketing Aktivitäten
- Budgetplanung inklusive Absatz-und Ertragsplanung
- 4 Direct Reports, berichtend an den Marketing Direktor / General Manager D

Barclaycard, Barclays Bank PLC, Hamburg

11/1997 – 11/1999

Teamleiter Marketing Planung & Produktion

- Koordination aller below the line Marketing Aktivitäten
- Budgetplanung inklusive Absatz-und Ertragsplanung
- 2 Direct Reports, berichtend an den Marketing Direktor

10/1995 – 10/1997

Marketing Controller

- Budgetplanung inklusive Absatz-und Ertragsplanung
- Media Planung

05/1995 – 09/1995

Vertriebsrepräsentant

- Akquisition von Kooperationspartnern im
- Bereich Finanzdienstleister.

07/1992 – 03/1995 **Niederlassungsleiter**

Wisser AG / BDG Bau-Dienstleistungs GmbH,
Frankfurt am Main und Hamburg

- Führung von bis zu 300 Mitarbeitern

08/1988 – 06/1992 **Holzkaufmann/ Im-und Export**

Hansapool GmbH, Hamburg

- Ein- und Verkauf von Holz- und Holzprodukten
- Export von Maschinen und Ersatzteilen nach Polen.

Fortbildung (Auszug)

- Projektmanagement: PRINCE2 (Foundation Examination)
- Visa Europe Project Management Seminar
- Verhandlungstechniken
- Database Marketing

Ausbildung und Studium

- | | |
|-------------|---|
| 1989 – 1992 | Abschluss: staatlich geprüfter Betriebswirt
Schwerpunkt Marketing
AWS Hamburg |
| 1987 – 1988 | Wehrdienst |
| 1986 | Abschluss: Fachhochschulreife
Fachoberschule für Wirtschaft und Verwaltung |
| 1982 – 1985 | Abschluss: Groß- und Außenhandelskaufmann
Alfred Neumann KG, Hamburg |

Hamburg, den 7 Dezember 2015



Stephan Baumann