



CARSTEN ROESE

Interim Manager & Agile Coach

PROFIL

Durch meine langjährige Projekt- und Interimserfahrungen in allen Firmengrößen, kann ich mich schnell in Ihr Unternehmen einfinden. Effektiv mich um Ihre Anliegen kümmern und zeitnah Lösungen bieten. Durch die Erfahrungen in verschiedenen Branchen (z.B. Medizintechnischer Bereich, Energie, Telekommunikation, Glasfaserausbau, Spielwaren, Industrie) und Absatzkanälen erarbeite ich die richtige Strategie und Lösungen mit Ihnen. Diese setzen wir dann gemeinsam um.

Ich bin ein Vertriebspraktiker, Agile Coach mit strategischem und unternehmerischem Denken & Handeln.

KONTAKT

TELEFON:
+49 151 61009823

WEBSITE:
roese-derberater.de

E-MAIL:
carsten@roese-derberater.de

KERNKOMPETENZ

Strategischer und operativer Vertrieb

Vertrieb von der Planung bis zur erfolgreichen Umsetzung; Neuaufbau oder Optimierung des vorhandenen Vertriebes.

Agile Coach

Von der sanften und maßvollen Nutzung agiler Arbeitsmethoden bis zur Transformation zur agilen Abteilung oder Unternehmen – praxisnah und realistisch

Prozesse & Projektleitung

Einführung & Optimierung von Prozessen. Leitung von Projekten.

PROJEKTE – EINE AUSWAHL

Liberty Networks – Hello Fiber – Senior Projektleiter & Vertriebsleiter

Mai 2022 – Dez. 2022

Glasfaserausbau - End to End Verantwortung für mehrere Cluster.

Heracus Hanau, Interim Manager Aufbau Vertriebsdivision

September 2021 bis April 2022

Aufbau einer Vertriebsdivision Deutschland mit Handelsvertretern

EnBW Stuttgart, Interim Manager Vertrieb & Fulfilment

2018 – Ende 2020

Div. Projekte im Konzern. U.a. Vertriebsaufbau und Leitung

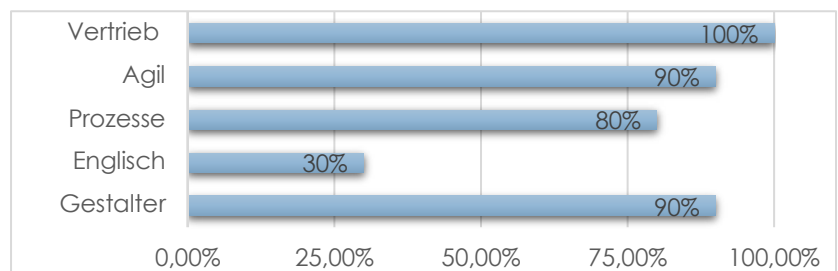
Direktvertrieb. Aufbau Fulfilment im Bereich regenerativer Energie & E-Mobilität.

Unitymedia Hessen & BaWü, Aufbau B2B Vertrieb

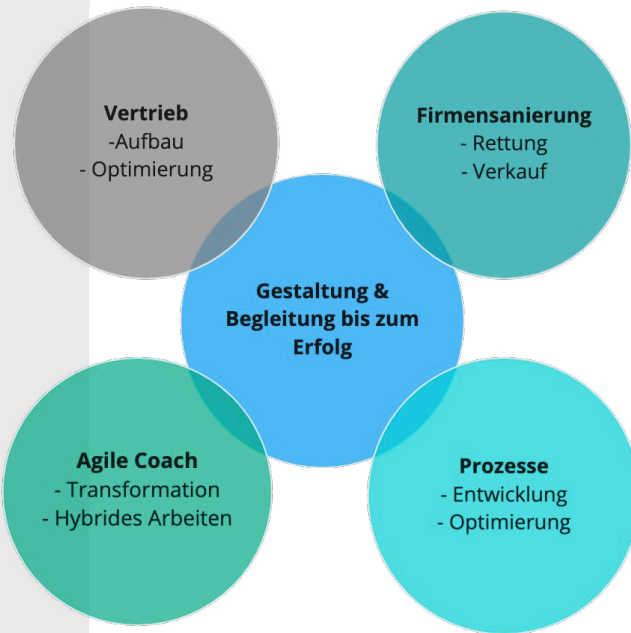
2017 - 2018

Aufbau einer B2B SoHo Vertriebseinheit im Bereich IuT.

ÜBERSICHT



Portfolio



was mache ich anders



meine Kernkompetenz

